

# Weekly Bulletin

SHIZUOKA NORTH ROTARY CLUB

静岡北  
ロータリークラブ



ロータリーは機会の扉を開く

例会日：毎週火曜日 12:30～13:30  
例会場：ホテルアソシア静岡 TEL.054-254-4141  
事務所：〒420-0853 静岡市葵区追手町2-12  
静岡安藤ハザマビル5F  
TEL.054-254-5611 FAX.054-221-0515  
◆http://shizuoka-north-rc.jp/  
◆E-mail : shizuoka-rc@mail.wbs.ne.jp



会長 吉田 空玄



会長 吉田 空玄  
副会長 小野田 貴  
幹事 小野田 貴  
副幹事 青木 丈洋

2020-21年度 RI会長 ホルガー・クナーク / Rotary Opens Opportunities

2020年7月28日 [火] 第1398回例会 天候：

**司会進行** 小野田 貴幹事

**開会点鐘** 吉田 空玄会長

**ロータリーソング** 小林 勇貴会員  
「我等の生業」

**ビジター紹介** 大本 茂会員  
静岡西RC 北島 俊秀様

**出席報告** 大本 茂会員

月日	会員数	出席数	欠席数	メイクアップ	改正出席率
7/7	32 (31)	26名	5名	-	83.87%
7/14	32 (30)	27名	3名	-	-
7/28	32 (29)	26名	3名	-	-



**本日の例会案内** (第1399回例会)

8月4日(火)  
新会員卓話  
小林 勇貴会員  
※理事会開催

**会長挨拶** 吉田 空玄会長

コロナ後、世界の成長分野が変貌しようとしております。コロナ経済対策として、イギリスでは付加価値税20%～5%に引き下げ、フランス、ドイツも同様に引き下げを計っております。ここに来て増税をしたのは日本と石油が暴落したサウジアラビアだけです。

経済対策資金は全世界で700兆円(■日本・100兆円 ■アメリカ・400兆円)、その内500兆円が外国債券となってアメリカマーケットに流れ込んでおります。新興市場であるナスダック指数は10,000ポイントを超え、史上最高値を付けました。現実の経済と大きくかけ離れた金融市場の動きは、そのジャブ付いた資金に寄るものです。いずれにしろ資金の動きがコロナ以後の経済を暗示していることは確かです。

今、DX(デジタルトランスフォーメーション)という言葉をよく聞きます。ITの普及により企業社会の人々の生活が根本的に変革していく事をいいます。

インテルの時価総額にエヌビディアが並んだというニュースがありました。これはイーロン・マスクCEOが率いるテスラが売上高6倍のトヨタに時価総額で追い越した事と関連があります。

テスラのEV車(電気自動車)は、エヌビディアのGPU、パナソニックのリチウムイオンバッテリー、日本電産のEVモーターを搭載しており、株価は2年前の10倍に跳ね上がり、その期待度の大きさが分かります。

EV車はエンジンモーターと比べて微細にコントロールしやすく、自動運転技術と非常に相性が良く、テスラでは今年中に自動運転レベル5にまで目安を付けると宣言しております。

2年前にニューヨークで見たメキシコ産、カナダ産日本車SUVの多さに異様さを覚えました。これがテスラに変わる日もそう遠くはないだろうな...と思いました。

**次のプログラム**

8月11日(火)  
第2回休例会

**幹事報告** 小野田 貴幹事

・先日配布致しました会員証について、クラブIDが間違っていましたので、正しくしたものを再発行しましたので、差し換えてください。  
・静岡北RACの例会を行いました。

**おめでとう** 小野田 貴幹事

誕生日/7月31日 北上 紘生会員

**スマイル** 高橋 大助会員

■内田 英男会員  
本年7月より、(株)ヒノデ 当社社員が、ローターアクトクラブに入会致しました。

会員皆様の御指導よろしくお願ひ致します。

■北上 紘生会員  
本日は、誕生日のお祝いをありがとうございました。引き続きよろしくお願ひします。

■佐野 匡英会員  
結婚記念日のお花が届き、妻がとても喜んでいました。久しぶりに話をするきっかけにもなりました。ありがとうございました。

■吐前 敏孝会員  
先週、ホテルアソシアのガーデンテラスで、弊社の社内懇親会をしました。アソシアさんのプレミアムサマーガーデンの企画で、ソーシャルディスタンスの安心安全な空間を用意いただき、皆大喜びでした。とてもお得なプランと思い、スマイルします。



**クラブフォーラム**

会員増強・  
拡大月間に因んで

会員増強・維持委員会  
津田 薫副委員長



今年度の1回目の増強委員会のクラブフォーラムを実施致しますのでご協力をお願いします。

1.活動方針 2.事業計画 につきましては「計画と目標の要約」の通りですのでご参照ください。  
本日は会員増強についてのフォーラムとさせていただきますので宜しくお願いします。

当クラブも創立31年目になります。スポンサークラブの静岡西RCは創立15周年事業として、外部拡大に貢献するためにアディショナルクラブを創立致しました。そのアディショナルクラブが当クラブです。創立当時は7名が西クラブから移籍し、20名が新会員となり合計27名からのスタートです。その後順調に会員も増強され、24年前には43名までになりました。当クラブが30周年を迎える頃には50名位になり、拡大事業として、アディショナルクラブ設立が出来るかと期待をしていました。

しかし乍ら、此処数年は会員の減少に歯止めをかける事で精一杯です。この様な状況ではクラブの存続すら危ぶまれる状況です。現に今年度も予算的には大変厳しい状況です。先ず以て会員増強を図る事が会員としての責務だと思います。

会員増強は会員増強委員会だけの問題ではありません。委員会は仕掛け人だと思います。

会員としての義務は

1. RI定款・細則並びにクラブの定款・細則を遵守すること。
2. 入会金・会費を支払うこと。
3. 例会に出席すること。
4. 新会員を推薦すること。

とあります。依って本日はこの後4テーブルに分かれて、各テーブルに委員会メンバーを配置して協議をお願いします。

- 協議 1. どの様にしたら増強は図れるのか。  
協議 2. 退会を阻止する手段はあるのか。  
協議 3. 新会員を推薦する事が会員の義務である! ことへの理解を求めて、1名の推薦をお願いします。

**閉会点鐘** 吉田 空玄会長

[担当:大橋(利)]